



## עדכון חודשי

### פברואר 2019

#### מה בגיליון:

#### שימו לב—מתקרב מועד ההגשות לתוכניות מחקר מטעם רשות החדשנות !

1. קול קורא GlaxoSmithKline plc (GSK) Consumer Healthcare is Looking for Israeli Technologies and Companies
2. קול קורא לשת"פ עם חברת Johnson & Johnson.
3. קול קורא לשת"פ עם אלביט מערכות.
4. חדש בבראד—ניהול מתן שירותי ייעוץ לחברות חיצוניות (כעבודה נוספת).
5. באוניברסיטת בר-אילן פתחו חומר כימי המאפשר לייצר צבעים קוטלי חיידקים.

#### שימו לב!

מתקרב המועד הסופי להגשת בקשות לתוכניות מטעם רשות החדשנות. חוקרים המעוניינים לקחת חלק בתוכניות אלה יפנו לצוות הפיתוח העסקי בהקדם. זאת על מנת שנוכל לטפל בבקשה על פי לוחות הזמנים, כאמור.

**תוכנית נופר - יישום מחקרים אקדמיים בתחום הביוטכנולוגיה, ע"י הכוונתם לתחום תעשייתי בעל פוטנציאל כלכלי.**

שיעור הסיוע עד 90% מהתקציב המאושר, כאשר הגורם התעשייתי מתחייב לממן מעלות תכנית המחקר.

**גובה המענק המרבי לכל תכנית מחקר לכל התקופה**

**יהיה עד 550,000 ₪.**

פעילות המחקר תבוצע בעיקרה באקדמיה כשלב מכין, והמשכה בד"כ במסגרת מגנטון או בחממה טכנולוגית.

[הנחיות, נהלים, והוראות נוספות אודות תוכנית נופר](#)

**תוכנית קמי"ן - קידום מחקר יישומי נבחר**

**תמיכה עד סכום מרבי של 880,000 ₪ (לשנתיים)**

הפעילות בתכנית קמי"ן משמשת גשר בין המחקר הבסיסי לזה היישומי, והיא ממוקדת בשלב ההמרה והמימוש של הישגי המחקר הבסיסי לטכנולוגיות בעלות עניין מסחרי.

על המחקר להוכיח חדשנות וראשוניות בהיבט של היישום התעשייתי, ותוצאותיו צריכות להיות ישימות בתעשייה בארץ ולהקנות ערך מוסף גבוה לכלל המשק.

[הנחיות, נהלים והוראות נוספות אודות תוכנית קמי"ן](#)

## GlaxoSmithKline plc (GSK) Consumer Healthcare is Looking for Israeli Technologies and Companies

[GSK Consumer Healthcare](#), a client of [Star Tree Ventures](#), is looking for Israeli companies and projects in.

GSK, one of the world's leading research-based pharmaceutical and healthcare companies – is committed to improving the quality of human life by enabling people to do more, feel better and live longer.

GSK Consumer Healthcare business develops and markets consumer preferred and expert recommended brands in the Oral health, Pain relief, Respiratory, Nutrition/gastro-intestinal and Skin health categories.

With the goal to transform the future of self-care, and lead the space by 2025, GSK Consumer Healthcare is looking for therapeutics, devices and digital health projects for potential joint R&D collaboration, sponsored research, licensing, investment and M&A.

### Areas of interest (see also the attached detailed presentation):

1. **PAIN** (see also slide 25):
  - Formulation technologies that enable a quicker onset of pain relief, extend the duration of relief, provide more convenient regimen
  - New and improved formats to treat pain such as devices, the next soft gel thin film, or orally disintegrating tablet.
2. **RESPIRATORY** (see also slide 26):
  - Smoking cessation technologies to allow superior efficacy or enhanced user experience
  - Innovation (ingredients/formulations or device design) related to delivery of OTC medicines into the nasal cavity for the Allergy and Decongestion franchise.
  - Connected devices which help consumers manage their Respiratory conditions.
3. **ORAL HEALTH** (see also slide 27):
  - Products that help reverse the early signs of gum disease and prevent it from recurring
  - Solutions to mask the salty taste in toothpastes with high concentrations of sodium bicarbonate
  - Technologies that help prevent, treat and /or heal bleeding gums
  - Technologies that provide relief from the pain associated with sensitive teeth
  - Technologies that strengthen, repair or rebuild enamel
  - Technologies that provide a snug and comfortable fit of dentures
  - Technologies that clean and disinfect dentures



4. **SKIN HEALTH** (see also slide 28):

- Technologies that work naturally with skin to repair the barrier and make skin less sensitive
- Collaborative development opportunities (including academia) of novel technologies that are designed for sensitive skin and to enable the understanding of sensitive skin
- Faster, better solutions for cold sore management before, during and after the cold sore episode.
- Differentiated dosage forms, packaging for GSK's existing skin care portfolio

5. **DIGESTIVE HEALTH** (see also slide 29):

- Novel approaches or modes of action for effectively managing the occurrence (frequency) and symptoms (severity) of oesophageal reflux and for providing consequential improvements in quality of life
- Technologies that address common digestive disorders and/or manage their associated symptoms (e.g., food intolerance, irritable bowel syndrome, constipation)

6. **DIGITAL HEALTH** (see also slide 30):

- Technologies to complement the OTC products in GSK's established categories: Pain Relief, Oral Health, Respiratory, Nutrition/Digestive Health and Skin Health
- Technologies such as wearables, mobile medical apps, novel sensors, connected medical devices, machine learning algorithms and other digital health tools for consumers in four key areas:
  - Medication adherence
  - Health and symptom tracking
  - Diagnosis/self-selection of a condition
  - Treatment



לפרטים נוספים:

<https://www.gsk.com/en-gb/products/our-consumer-healthcare-products/>



לפרטים נוספים, פרנסיס: 077-3643523 frances@birad.biz



## חברת ג'ונסון & ג'ונסון מעוניינת לשתף פעולה עם חוקרי האקדמיה בתחומי

### Pharmaceuticals - ה

בחברות התרופות של ג'ונסון וג'ונסון, מדמיינים עולם ללא מחלות. כדי להשיג זאת, החברה שואפת לשלב את היכולות הפנימיות והחוזקות שלה עם תחומי מחקר המשכנעים ביותר, זאת בכדי למצוא פתרונות למגוון מחלות (ריפוי ומניעה).

#### עסקי התרופות מחולקים לשישה תחומי הליבה הבאים:

CARDIOVASCULAR ומטבוליזם

אימונולוגיה

מחלות זיהומיות וחיסונים

מדעי המוח

אונקולוגיה

יתר לחץ דם ריאתי



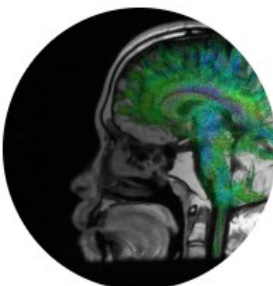
CARDIOVASCULAR AND METABOLISM



IMMUNOLOGY



INFECTIOUS DISEASES AND VACCINES



NEUROSCIENCE



ONCOLOGY



PULMONARY HYPERTENSION

לפירוט הנושאים בכל אחד מהתחומים:

[https://  
www.innovation.com/  
partnering/  
pharmaceuticals](https://www.innovation.com/partnering/pharmaceuticals)

חברת ג'ונסון וג'ונסון מחפשת חדשנות בכל התחומים הללו, בהם קיים צורך משמעותי בצרכים שלא סופקו עבור חולים.

חברת "אלביט מערכות" מעוניינת לשתף פעולה עם חוקרים מהאקדמיה לביצוע מחקרים משותפים (רשימת הנושאים מפורטת מטה).

החברה מגלה עניין רב ביכולות / מחקרים שסיימו את עיקר הפיתוח ובשלים (או לקראת בשלות) למעבר לתעשייה. מבחן הבשלות יהיה בחינת הנושא שמתאים להגשה כמגנטון משותף לרשות לחדשנות.

החברה תקיים אירוע (יום מרוכז בבר-אילון) בתחילת חודש פברואר 2019 להצגת היכולות הטכנולוגיות של החוקרים הנבחרים למובילים הטכנולוגיים באלביט. לכל חוקר יוקצה בין 20-30 דקות להצגת הנושא - פרזנטציה וזמן לשאלות ותשובות.

## רשימת הנושאים

- Deep learning <
- ארכיטקטורות מעבדים יעילות ל Deep Learning <
- אבטחת מערכות חומרה <
- Augmented reality <
- לייזרים <
- לייזר רב עוצמה <
- חדשנות בנושא אופטיקה יישומית <
- חישה אקוסטית <
- מערכות הנעה למנועים חשמליים ודיזל לטובת מל"טים <
- תאי אנרגיה/אנרגיה ירוקה <
- הדפסת תלת-מימד, מעבר לידוע במאגד AATID, <
- הדפסת אלומיניום, הדפסת תלת מימד בנוו <
- ציפויים לעמידה בתנאי סביבה קשים, שקופים <
- לחלונות/אופטיים/עדשות ואטומים לכלים שונים. <
- פתרונות/חומרים לפינולי חום <
- מיקרו/ננו לוויות <
- רובוטיקה/כלים אוטונומיים <
- חישה באמצעות גלי מח <
- טכנ' קוונטית הצפנה/מדידה/מחשוב <
- חישה בסיבים אופטיים <
- חומרים לאופטיקה מתקדמת <
- שילוב אלק' וביולוגיה <
- Conversational UI <

חברת "אלביט מערכות", חברת טכנולוגיה בינלאומית העוסקת במגוון תוכניות ברחבי העולם. החברה מפתחת ומספקת פורטפוליו רחב של מערכות מוטסות, קרקעיות וימיות ומוצרים להגנה, לביטחון פנים וליישומים מסחריים. המערכות והמוצרים של החברה מותקנים על פלטפורמות חדשות, כמו כן החברה מבצעת תוכניות מקיפות למודרניזציה של פלטפורמות.

הפעילויות העיקריות של החברה כוללות: • מטוסים צבאיים ומסוקים • מערכות קסדה רכוב • מערכות תעופה מסחריות ואוויר • מערכות מטוסים בלתי מאוישות וכלי שיט לא מאוישים • מערכות אלקטרו-אופטיות ומערכות הנגד • מערכות רכב קרקע • מערכות שליטה, בקרה, תקשורת, מחשב ומודיעין • (C4I) לוחמה אלקטרונית ומערכות מודיעין • מערכות סייבר ואינטליגנציה • פעילויות מסחריות שונות.

הערה: תוכלו גם להציע נושאים נוספים שלדעתכם כדאי לחשוף בפני פורום המובילים הטכנולוגיים באלביט.



לפרטים נוספים: נתי 077-364-3528 [nati@birad.biz](mailto:nati@birad.biz)  
איריס 077-364-3606 [iris@birad.biz](mailto:iris@birad.biz)



## חדש בביראד

### ניהול "שירותי ייעוץ" (עבודה נוספת) באמצעות חברת ביראד

ביראד מקדישה את כל מאמציה להרחבת השירותים הניתנים לחוקרים וותיקים וחדשים כאחד.

ביראד פועלת להקלת הנטל האדמיניסטרטיבי מעל החוקרים בהתקשרויות חיצוניות מול מוסדות מחקר ותעשייה ומסייעת להם בניהול בירוקרטי עתיר ניירת, על מנת לאפשר "ראש שקט" בעשייה האקדמית.

ביראד מציעה לכם פלטפורמה לניהול מתן שירותי ייעוץ (המוגדר כ"עבודה נוספת" על פי תקנון האוניברסיטה\*\*) לחברות חיצוניות, שבה צוות העובדים המיומן שלה ילווה אתכם וינהל בעבורכם את ההתקשרויות אל מול החברות המקבלות ייעוץ.

החברה (ביראד) תעשה בעבורכם את כל עבודת ניהול הבירוקרטיה וה"טופסולוגיה" אל מול צד ג' (חברות, ארגונים, תעשייה, משקיעים ויזמים) תוך הגנה על זכויות הקנין הרוחני בהסכמי הייעוץ, בצורה מיטבית, ותעניק לכם טיפול מקיף הבוחן את כל הסוגיות המובאות לפתחם בכל הרבדים.

בעלון זה פרטנו לכם את היתרונות הרבים שיש בניהול האדמיניסטרטיבי של "שירותי ייעוץ" באמצעות ביראד.

ביראד עומדת לרשותכם, חוקרים וותיקים וחדשים, ומציעה לכם לשמור על קשר ישיר ועקבי עם עובדיה בכדי ליהנות ממידע מעודכן ומשירותים רבים שעתידיים לסייע לכם בעבודה אל מול התעשייה.

### שימו לב !

#### בהתקשרות ישירות מול החברה מקבלת הייעוץ:

- יש צורך בפתיחת תיק במע"מ, מס הכנסה ובביטוח לאומי.
- תאום מס שנתי
- אין ייעוץ משפטי – הסכם שגוי יכול לגרום עבירה על חוקי האוניברסיטה והקניין הרוחני – עלול לגרום לעבירת משמעת ותביעה כספית.
- על פי הנחיית מבקר המדינה – הסכמי הייעוץ של החוקרים במסלול זה יבדקו באופן מדגמי ע"י מבקר הפנים. החוקר יידרש לתת גילוי מלא למבקר הפנים, לרבות כל התנאים והסכם הייעוץ עצמו.

#### ההתקשרות באמצעות ביראד אל מול החברה מקבלת הייעוץ מעניקה לכם:

- גמישות בבחירת יעוד התמורה: לשכר עבודה או מלגות באוניברסיטה, כנסים, רכש וכדומה.
- חסכון של 17% מס ערך מוסף ברכש מחשבים, טלפון חומרים וציוד וכדומה. תיבדק אפשרות להחזר הוצאות מסוים.
- אפשרות לקבלת משכורת נוספת בהתאם לכללי האוניברסיטה.
- מתן טיפול משפטי מלא בהתקשרות מול החברה החיצונית, תוך שמירה על תקנות האוניברסיטה וזכויות החוקר.
- אין צורך בפתיחת תיק במע"מ, במס הכנסה ובביטוח הלאומי.
- ללא בדיקות מדגמיות ע"י מבקר הפנים.

בעבור שירות זה תגבה ביראד 5% מהשכר או 1700 ₪ - הנמוך מהשניים.

יש צורך בחשיפת ההסכם לצוות ביראד (סודיות מובטחת)

## **\*\* שירותי ייעוץ - עבודות חוץ לסגל אקדמי בכיר**

- ◆ חבר סגל רשאי לתת שרות כיועץ מקצועי או מדעי מחוץ לאוניברסיטה בהתאם לתקנוני האוניברסיטה ("עבודות חוץ") ובלבד שלא יפר תקנוני האוניברסיטה ולא יעשה שימוש במשאבי האוניברסיטה. לא עשה כן, יהיו כל הזכויות בקנין רוחני שינבע מהעסקת חוץ כאמור, בכל צורה שהיא, שייכות לאוניברסיטה.
- ◆ כל הזכויות בקנין רוחני שינבע מהעסקת חוץ כאמור, בכל צורה שהיא, יהיו שייכות לאוניברסיטה. חבר הסגל יהיה אחראי לכך כי הוראה ברוח זו תצוין במפורש בהסכם שלו עם צדדים שלישיים. הוראת סעיף זה לעיל לא תחול על יעוץ שאינו קשור, נובע או נסמך על תחומי המחקר של החוקר במעבדתו או בפעילותו המחקרית באוניברסיטה ואינו עושה שימוש במשאבי האוניברסיטה.
- ◆ יש להביא כל הסכם כאמור עם צד ג' לאשור מראש של האוניברסיטה.



### **חשוב לזכור !**

בהתאם לנוהל של עבודת חוץ של חברי הסגל האקדמי, חבר הסגל חייב למלא מדי שנה טופס דיווח על עבודה נוספת מחוץ לאוניברסיטה (גם חברי הסגל שאינם עובדים מחוץ לאוניברסיטה, נדרשים למלא את הטופס).

כמו כן, חבר סגל בכיר מן המניין רשאי לעסוק במתן ייעוץ מחוץ לאוניברסיטה בהיקף, שלא יעלה על יום אחד בשבוע בשטח עבודתו המקצועית. (ובלבד שלא תעלה על 8 ש"ש). כל עבודת חוץ אחרת או החורגת מהמכסה האמורה טעונה היתר מראש של הדיקאן והרקטור.

## בבר-אילן נאחזים בכל שטח ומסרבים להתפנות

### באוניברסיטת בר-אילן פתחו חומר כימי המאפשר לייצר צבעים קוטלי חיידקים

קיימים בשוק עוד צבעים כאלה, הנקראים 'אנטי-בקטריאליים', אבל החומר החדש זול מהם בסדר גודל, פי שלוש קטלני מהם, פי שבע פחות רעיל לבני אדם, משמר את היכולת הזו הרבה יותר זמן (חודשים ושנים) ומכסה מספר רב של סוגי חיידקים.



**פרופ' שי רהימפור** מהמחלקה לכימה באוניברסיטת בר-אילן פיתח מוצר כימי המאפשר להצמיד חומר מועיל למשטחים. החומר יאפשר לייצר צבעים קוטלי חיידקים, משחקי ילדים המונעים העברת מחלות, תחבושות היגייניות המונעות ריח, פלסטרים מחטאים ועוד - חומרים שבהם נדרשת גם הצמדה חזקה ויציבה למשטח, וגם תכונות כימיות מועילות.

"החומר הזה אינו המצאה מקורית שלנו" מודה פרופ' רהימפור. "הוא מבוסס על תצפיות בתכונה מופלאה של בעל חיים קטן שכולנו מכירים". התכונה הזו נחקרה כבר בעבר ע"י מדענים אחרים, והחומר הגורם לה בודד ואופייני. צוות חוקרים בצוות של פרופ' רהימפור המציאו שיטה חדשה ויעילה מאוד להכין חלקיקים ננומטרים של החומר – ואלה משחזרים את היכולת של בעל החיים להיצמד למשטחים שונים. יחד עם זאת, תכננו החוקרים את המולקולה של החומר בדרך המאפשרת להעשיר אותו בקלות במגוון רחב של תכונות שימושיות חדשות – תכונות שבעל החיים בטבע אינו צריך כלל.

"תארו לכם, למשל, שאנו מציעים ליצרן צבעים תוסף לצבע שבזכותו חיידקים הנוחתים על הקיר הצבוע נקטלים מייד. הקיר הצבוע שומר על התכונה הזו חודשים ארוכים, ואפילו שנים" אומר פרופ' רהימפור כשהוא מתכוון לצביעה של קירות בבתי חולים, ריהוט בגני ילדים, או חדרים בבתי ילדים ובמעונות.

**ד"ר פרנסיס שליט**, סמנכ"לית לפיתוח עסקי בביראד (החברה הממונה על מיסחור ההמצאות של אוניברסיטת בר-אילן) מסבירה את החשיבות של ההמצאה: "קיימים בשוק עוד צבעים כאלה, הנקראים 'אנטי-בקטריאליים', אבל החומר של שי זול מהם בסדר גודל, פי שלוש קטלני מהם, פי שבע פחות רעיל לבני אדם, משמר את היכולת הזו הרבה יותר זמן (חודשים ושנים) ומכסה מספר רב של סוגי חיידקים". ד"ר שליט משוכנעת שתעשיות רבות ירצו להוסיף את החומר הזה למוצרים שלהן ולזכות בתכונות חשובות בעלות נמוכה.

ביראד התחילה כבר את נסיונות השיווק של הרישיון לחומר הזה – בשלב זה בוחנים את החומר מפעלים ישראליים המפתחים תחבושות ופדים ומפעלים המפתחים צבעים לשימוש תעשייתי וביתי. בהמשך תרחיב האוניברסיטה את היישומים של החומר לתחומים תעשייתיים נוספים ולשוק הבינלאומי.

"הטבע מלמד אותנו חלק מחוכמתו" אומר פרופ' רהימפור בחיך. "והמזל שלנו הוא שהטבע אינו רושם פטנטים על המצאותיו ומאפשר לחוקרים לבסס המצאות חדשות על התבונה שלו. על המצאות אלו ניתן לרשום פטנטים ואז להעניק רשיונות לתעשייה".

ביראד תרצה לשקול יישומים נוספים לחומר הזה – מצבים שבהם קיים חומר בעל יכולת מועילה מאוד, וצריך דרך להצמיד אותו למשטחים כך שיישאר צמוד למשטח וישחרר את החומר המועיל לאט לאט, לאורך שנים.

(מתוך הודעה לעיתונות)





נתי

## אנשי צוות הפיתוח העסקי של ביראד זמינים עבורכם:

[frances@birad.biz](mailto:frances@birad.biz) פרנסיס: 077-3643523



פרנסיס

[nati@birad.biz](mailto:nati@birad.biz) נתי: 077-3643528



אסף

[iris@birad.biz](mailto:iris@birad.biz) איריס: 077-364-3606



איריס

[assaf@birad.biz](mailto:assaf@birad.biz) אסף: 077-364-3615

## אנחנו כאן בשבילכם

לנוחיותכם, ניתן לתאם פגישות אישיות לייעוץ, הדרכה והכוונה,

קבלת קהל: בימים א' - ה', בין השעות 09:30-14:30

077-3643522

[office@birad.biz](mailto:office@birad.biz)



### CHECK OUT OUR FEEDS!



הופק על ידי המחלקה לשיווק—ביראד חברה למחקר ופיתוח בע"מ

[www.birad.biz](http://www.birad.biz)



Stay connected to BIRAD

