



עדכון חודשי

יוני 2019

מה בגיליון:

1. קול קורא מסלול הכוונת ידע (רשות החדשנות).
2. צוות הפיתוח העסקי של ביראד בכנס ChipEx2019.
3. צוות הפיתוח העסקי של ביראד בכנס MIXiii-Biomed2019.
4. "כך תימנעו מטעויות קריטיות בתהליך רישום הפטנט על ההמצאה שלכם" מאת ליאור כהן, עורך פטנטים בקבוצת ריינהולד כהן העוסקת בקניין רוחני.

אם יש לכם את הידע הנדרש ואתם מעוניינים לשתף פעולה עם התעשייה לקידום המצאתכם או לפיתוח מוצרים מסחריים בעלי היקף והשפעה עולמיים. אנו מזמינים אתכם לקחת חלק בפרויקטים חדשים הנעשים בשיתוף רשות החדשנות, מוסדות מחקר מהארץ ומחו"ל וחברות תעשייה.

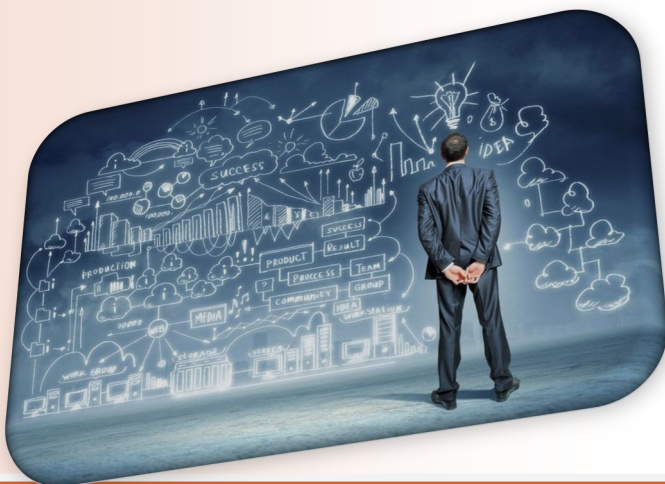
קול קורא – מסלול הכוונת ידע (רשות החדשנות)

מסלול הכוונת ידע (תכניות קמין ונופר שאוחדו למסלול אחד)

המסלול מתמך מחקר יישומי בעל היתכנות טכנולוגית חדשנית שמקורו באקדמיה והבאתו לשלב בו חברה מסחרית תעשייתית ישראלית תאמץ אותו במטרה לפתח מוצר. על המחקר להוכיח חדשנות וראשוניות בהיבט של היישום התעשייתי, ותוצאותיו צריכות להיות ישימות בתעשייה הישראלית ולהקנות ערך מוסף גבוה לכלל המשק.

מה מקבלים ?

- ◆ מוסד המחקר ללא ליווי תאגיד יקבל תמיכה של 85% או 75%, עד סכום מירבי של 440 אלף שקל בשנה עבור מוסד מחקר בודד או עד 660 אלף שקל בשנה לשת"פ בין מוסדות מחקר.
- ◆ מוסד מחקר בליווי תאגיד יזכה את מוסד המחקר במענק של 90% או 80% מהתקציב המאושר שהיקפו המרבי הוא 550 אלף שקל עבור מוסד מחקר בודד או עד 700 אלף שקל בשנה לשת"פ בין מוסדות מחקר.
- ◆ התאגיד המלווה משמש כשותף בהנחייה מקצועית ובקביעת יעדי המחקר, ומשתתף במימון בשיעור של 10% מעלות הפרויקט.
- ◆ בתום המחקר, התאגיד המלווה מקבל זכות ראשונים לנהל מו"מ על הסכם המסחור עם מוסד המחקר.
- ◆ התמיכה עם או ללא ליווי תאגיד תינתן לתקופה של שנה או שנתיים, עם אפשרות הארכה לשנה נוספת במקרה קיצון ובשיעור מענק מופחת של 75% או 66% מהתקציב המאושר.
- ◆ בפרויקטים העוסקים בפיתוח תרופות יוכלו להגיש בקשה למימון שנה מקדימה, בהתאמה לתקציבים המפורטים לעיל.
- ◆ מקבלי המענק פטורים מהחזר תמלוגים.



את הבקשות יש להגיש לא יאוחר מהתאריך 30/6/2019

פרנסיס: 077-3643523 frances@birad.biz

נתי: 077-3643528 nati@birad.biz

כך תימנעו מטעויות גורליות ברישום פטנט על הפיתוח שלכם

מאת : ליאור כהן, עורך פטנטים בקבוצת ריינהולד כהן העוסקת בקניין רוחני



פיתוח של טכנולוגיה חדשה הוא הבסיס לקיומן של חברות רבות בשוק, בעיקר חברות סטארט-אפ חדשות המבוססות על פיתוח טכנולוגיה חדישה המקנה יתרון יחסי. המצאות ופיתוחים טכנולוגיים חדשים מקנים ערך עסקי לחברה, והדרך הרווחת להפוך את המצאות לנכס עסקי היא בעזרת רישום כפטנטים.

לאנשי פיתוח, מחקר, וניהול, המונח פטנט אינו זר והם מודעים להכרח ברישום, אך עם זאת, רבים מהם נוטים לעשות טעויות נפוצות בתהליך, מפאת חוסר הבנה בעולם המורכב הזה. בעוד שחלק מהטעויות ניתנות לתיקון, טעויות אחרות עלולות להיות גורליות ולהשפיע על ערכו העסקי של הפיתוח הטכנולוגי.

פרסום טכנולוגיה חדשה

כשמפתחים טכנולוגיה חדשה ישנו דחף טבעי לפרסם את ההישג הגדול כדי להעלות את ערך החברה או למשוך משקיעים. אלא שכל פרסום פומבי המתאר את ההמצאה ללא רישום פטנטי מקדים עלול לפסול את חידושה, ולגרום לכך שבמרבית העולם לא תתקבל הגנה על ההמצאה.

ישנן מספר מדינות שנותנות תקופת חסד (בין 6-12 חודשים), שבה פרסום ההמצאה על ידי הממציא לא ייחשב כידע מוקדם כנגדו, ביניהן ארצות הברית, אך טריטוריות חשובות רבות אחרות לא מאפשרות זאת, כמו סין, אירופה והודו. עם זאת, במקרים מסוימים חשיפת ההמצאה אינה מהווה מכשול עתידי, לדוגמה, חשיפה בפני משקיעים פוטנציאליים תחת סודיות, או הצגה כללית של ההמצאה מבלי לרדת לפרטים שיאפשרו לגורם אחר ליישמה.

הגשת בקשה ראשונה – מסמך בכורה

רבים חושבים שהגשת בקשה חלקית, המתארת באופן לקוני את ההמצאה, עשויה לשרת כמסמך בכורה שממנו ניתן יהיה לתבוע דין קדימה, אך לא כך הדבר. בקשה לפטנט לקונית (המוגשת בדרך כלל כבקשת פרוביז'ינל אמריקנית מפאת עלויותיה הנמוכות ואי הצורך במבנה פורמלי של בקשה לפטנט), עשויה להקנות תחושת שווא של ביטחון שמאפשרת את פרסומה של ההמצאה.

במקרים רבים בהם מסמך הבכורה נכתב באופן חסר, גופי הבחינה הרשמיים מסרבים להכיר בו כמסמך בכורה ותאריך הבכורה משתנה לתאריך מאוחר יותר. פרסומים קריטיים עלולים להפוך לידע קודם שעשוי לפסול את כשירותה של ההמצאה לפטנט. לכן, ישנה חשיבות גבוהה להגשת מסמך בכורה מלא (בין אם זו בקשת פרוביז'ינל אמריקנית או בקשה לאומית ישראלית או בכל אחת מהמדינות המתועשות בעולם), שמגדיר את ההמצאה באופן רחב, מפורט וברור, וכולל הדגמות כיצד ליישם את ההמצאה.

יש לשים לב כי במידה שרוצים להגיש מחדש את בקשת הבכורה, על מנת להתחיל את שנת הבכורה שוב ככדי להרוויח זמן לפני ההוצאות הגבוהות בהגשת בקשות, יש לעשות זאת בצורה זהירה, כך שיהיה ניתן לתבוע ממסמך הבכורה דין קדימה. לדוגמה, הגשה מחדש של מסמך בכורה לפני ביטול מסמך הבכורה הראשון יכולה למנוע את הזכות לתביעת דין קדימה.

פיתוחים ותוספות להמצאה בשנת הבכורה

מטבעם של הדברים, במהלך שנת הבכורה של בקשה לפטנט עוברת ההמצאה פיתוחים ושיפורים. גם אם פיתוחים אלה אינם מהווים המצאות חדשות בפני עצמם, הם יכולים להוות אלמנטים קריטיים בתיאור ההמצאה ולהשפיע על היקף ההגנה שיתקבל לבסוף.

חשיפה של שיפורים אלה בטרם רישומם בבקשות לפטנט יכולה לפגוע בהיקף ההגנה שיתקבל בסוף התהליך. הגשת מסמכי בכורה נוספים שמתארים שיפורים ואלמנטים נוספים להמצאה, תאפשר תביעת דין קדימה מכולם בסוף שנת הבכורה, וכן לאגדם במסמך פטנט אחד.

פרסום בקשת הפטנט

נקודה קריטית שבה יש לעצור ולחשוב על מכלול הפיתוחים הטכנולוגיים היא כאשר מתקרבים לפרסום של בקשת הפטנט. בקשת הפטנט מתפרסמת לאחר 18 חודשים מתאריך הבכורה המוקדם ביותר, ומרגע שפורסמה היא מהווה ידע קודם שיעמוד כנגד בקשות לפטנט על המצאות חדשות שיוגשו לאחר מכן.

מטבע הדברים, פיתוחים חדשים שנעשים בתוך חברה נובעים מתוך הטכנולוגיה הקיימת הקודמת שלה ומתבססים עליה. בקשות לפטנט על הפיתוחים החדשים, שיוגשו לאחר פרסומן של בקשות קודמות של החברה, יאלצו להתמודד עם שאלות של כשירותם לפטנט של הפיתוחים החדשים אל מול מה שתואר בבקשות הקודמות.

על מנת להימנע מפרסום הבקשה לפטנט כידע קודם כנגד המצאות חדשות נוספות, יש להגיש את הבקשה על ההמצאה החדשה לפני פרסום בקשת הפטנט הקודמת. במקרה זה יש גם לשים לב לחוקי הפטנטים השונים, בכדי לדעת כיצד להגיש את הבקשה (לדוגמה, ישנם מקרים שבהם יש ספק האם ניתן יהיה לתבוע דין קדימה, לכן צריך לשקול הגשה ישירה של PCT).

ChipEx 2019
Registration and Exhibitor Information

Track	Topic	Speaker
Track A	Front-end Design, Verification & Test	Dr. Yoram Shalev, Intel
Track B	Automotive & Industrial	Dr. Eyal Shalev, Intel
Track C	IP, Security, Safety & Reliability	Dr. Eyal Shalev, Intel
Track D	Manufacturing & Supply Chain	Dr. Eyal Shalev, Intel

כנס ChipEx2019 הינו הכנס הטכנולוגי הבינלאומי והמרכזי של תעשיית המיקרואלקטרוניקה בישראל. הכנס הופק ע"י חברת איי אס ג'י בע"מ בשיתוף פעולה בין -לאומי עם SIA- איגוד חברות השבבים בארה"ב ואיגוד Semi הבינלאומי.

האירוע כלל הרצאות מקצועיות בנושאים טכנולוגיים מגוונים אשר נבחרו ע"י ועדה מקצועית, וניתנו ע"י מומחים ובכירים בתעשיית השבבים מהארץ ומחו"ל, נציגי ספקים וכן מרצים מהאקדמיה.

פרופ' אלכס פיש מהפקולטה להנדסה, מומחה לתחום Chip Design ניהל מושב טכני בנושא IP, Safety, Security & Reliability מתוך 4 מושבים שהתקיימו במקביל.

תעשיית המיקרואלקטרוניקה הישראלית היא האחת מהמתקדמות בעולם וכוללת את אחד הריכוזים הגדולים של חברות העוסקות בתכנון שבבים. תעשייה זו כבר זכתה להכרה בינלאומית כאחת המתקדמות ביותר בפיתוח טכנולוגיות חדישות וייחודיות.

הכנס השנה שם דגש על תחומי הבינה המלאכותית ולימוד המכונה, מנוע צמיחה חשוב של תעשיית השבבים. בכנס השתתפו כ-100 מציגים מ-20 מדינות ו-50 מרצים מהעולם בתחומי תכנון, פיתוח, ויצור שבבים, רכיבים, כרטיסים אלקטרוניים ומערכות מוכללות. הכנס כלל סמינר מקצועי בן 10 מסלולי הרצאות ולצדו תערוכה שבה לקחו חלק עשרות ספקים ויצרנים.

בכנס השתתפו אנשי התעשייה בהם מהנדסים, מנהלי פיתוח, סמנכ"לים, מנכ"לי חברות בתחום המיקרואלקטרוניקה, משקיעי הון סיכון ומומחים מקצועיים לתעשייה.

כמו כן, בכנס הוצגו כמה טכנולוגיות חדשניות אשר פותחו בישראל בזכות יכולות החדשנות והיצירתיות של המהנדסים הישראלים, אשר מאפשרות לאנשי התעשייה להיחשף אליהם באמצעות הצגתם בכנס.

נציגי צוות הפיתוח העסקי של ביראד שהשתתפו בכנס קיימו סדרת פגישות עם חברות וגופי תעשייה במטרה לבדוק היתכנות לשת"פ.



צוות הפיתוח העסקי בכנס MIXiii-Biomed

כנס מדעי החיים הבינלאומי המוביל בישראל



צוות הפיתוח העסקי של ביראד השתתף בכנס MIXiii-Biomed2019 ונפגש עם נציגי חברות, גופי תעשייה ויזמים במטרה לקדם שת"פ עם חוקרי האוניברסיטה ומרכזי השירות שלה.

תערוכת MIXiii-Biomed הישראלית מיצבה עצמה לאורך השנים כמקום המפגש העיקרי לאנשי תעשיית הבריאות, המדיקל והפארמה בישראל ובעולם. הכנס משמש פלטפורמה ייחודית לקשרים עסקיים בין חברות הזנק, משקיעים, חברות בינלאומיות, חוקרים ומשתתפים מ-50 מדינות בעולם. כמו גם, מוצגים בו הפיתוחים האחרונים שישפיעו על התחום, וכפועל יוצא גם על החיים של כולנו, בשנים הבאות.

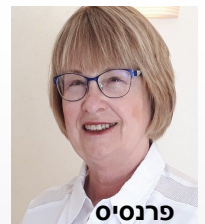
בכנס השנה הורחב הספקטרום של תחומי הבריאות: החל ממניעה ועד לשיקום ובכלל זה תחומי האבחון, הטיפול והניטור.



נתי

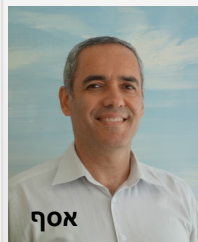
אנשי צוות הפיתוח העסקי של ביראד זמינים עבורכם:

פרנסיס: 077-3643523 frances@birad.biz



פרנסיס

נתי: 077-3643528 nati@birad.biz



אסף

איריס: 077-364-3606 iris@birad.biz



איריס

אסף: 077-364-3615 assaf@birad.biz

אנחנו כאן בשבילכם

לנוחיותכם, ניתן לתאם פגישות אישיות לייעוץ, הדרכה והכוונה,

קבלת קהל: בימים א' - ה', בין השעות 09:30-14:30

077-3643522

office@birad.biz